

ANDPAD

経営から現場まで

建設業界のDX化を ワンプラットフォームで。



導入企業数
6年連続シェア
No.1

利用社数

ユーザー数

20.2万社

51.0万人



ANDPADなら、顧客管理も データの利活用もスムーズに!

大切なお客様の情報を適切に管理
工事記録などの情報を集約



顧客情報を起点に、ANDPADに登録された案件情報・工事記録を紐づけ・集約できます。お客様に関するすべての情報をまとめることで、営業活動やアフター管理に役立ちます。

ANDPAD上のデータを集約・グラフ化
経営改善のヒントに



ANDPADに蓄積されたデータを案件や機能を横断してダッシュボード上に集約する機能です。データの利活用で会社の状況を横断的に見渡し、経営DX実現へ導きます。

※「建設業マネジメントクラウドサービス市場の動向とベンダシェア(ミックITリポート2023年10月号)」(デロイトトーマツ ミック経済研究所調べ)

注目の機能で経営DXを実現!

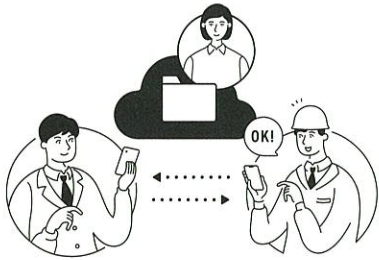
機能の詳細は裏面をご覧ください

顧客管理機能

長く信頼される工務店になるための
サービス向上を実現

✓ お客様情報の登録・共有

お客様の氏名や住所、連絡先などの基本情報を管理。登録された情報は社内共有が可能で、情報の属人管理を防ぎ、引き継ぎ時やトラブル対応も安心です。



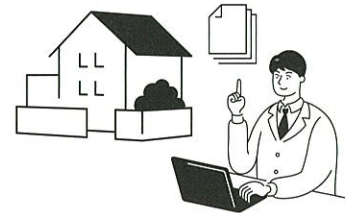
✓ 工事情報・問い合わせ履歴を管理

物件情報、工事記録が顧客情報に紐づけられており、お客様ごとの工事情報が可視化できます。顧客コミュニケーションに大切な問い合わせ履歴や顧客メモなども記録できます。



✓ 点検管理でアフターも安心

引渡後の点検・アフターの情報を漏れなく管理し、顧客満足度の向上、追加商談やリピート率の向上にも貢献します。

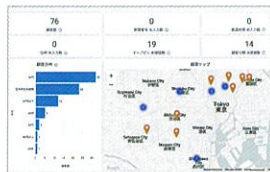


Analytics 機能

データを活用し、リアルタイムに
会社の状態を把握

✓ 顧客の属性把握

年代・エリア分布・紹介有無などの切り口から、顧客属性の傾向を把握することができます。顧客情報の登録状況も分かるため、精度の高い顧客データの構築が可能です。



✓ 反響獲得の傾向分析

反響件数を媒体や問合せルートごとに集計し、集客の傾向分析を行います。月次推移の動向などから、マーケティング戦略の判断材料として活用いただけます。



その他、多くの機能を取り揃えております。詳細はお問合せください。

＼ DX事例をご紹介中!オンライン対応も承ります /

FAX送信先 [ANDPAD運営事務局] **03-5539-4551**

- まずは資料を希望する 面会を希望する 説明会不要 ※下記に理由をご記入ください。
 すでに導入済み(サービス名: _____) その他の理由(_____)

会社名	役職	お名前
会社電話番号	携帯電話番号	
メールアドレス	ご住所	

※弊社プライバシーポリシー(<https://andpad.jp/privacy/>)をご確認いただき、ご記入ください。

WEBでの
お問い合わせは
こちら

